



Стратегия Роста

Перемены к лучшему



Содержание

Кому и для чего нужен продукт?

Стр.2

Что мы предлагаем?

Стр.3

Как мы этого добиваемся?

Стр.4

Что вам это дает?

Стр.7

Примеры выполненных работ (по запросу)

Стр.9

Кому и для чего нужен?



Собственнику бизнеса



Руководителю компании



Коммерческому директору и директору по маркетингу

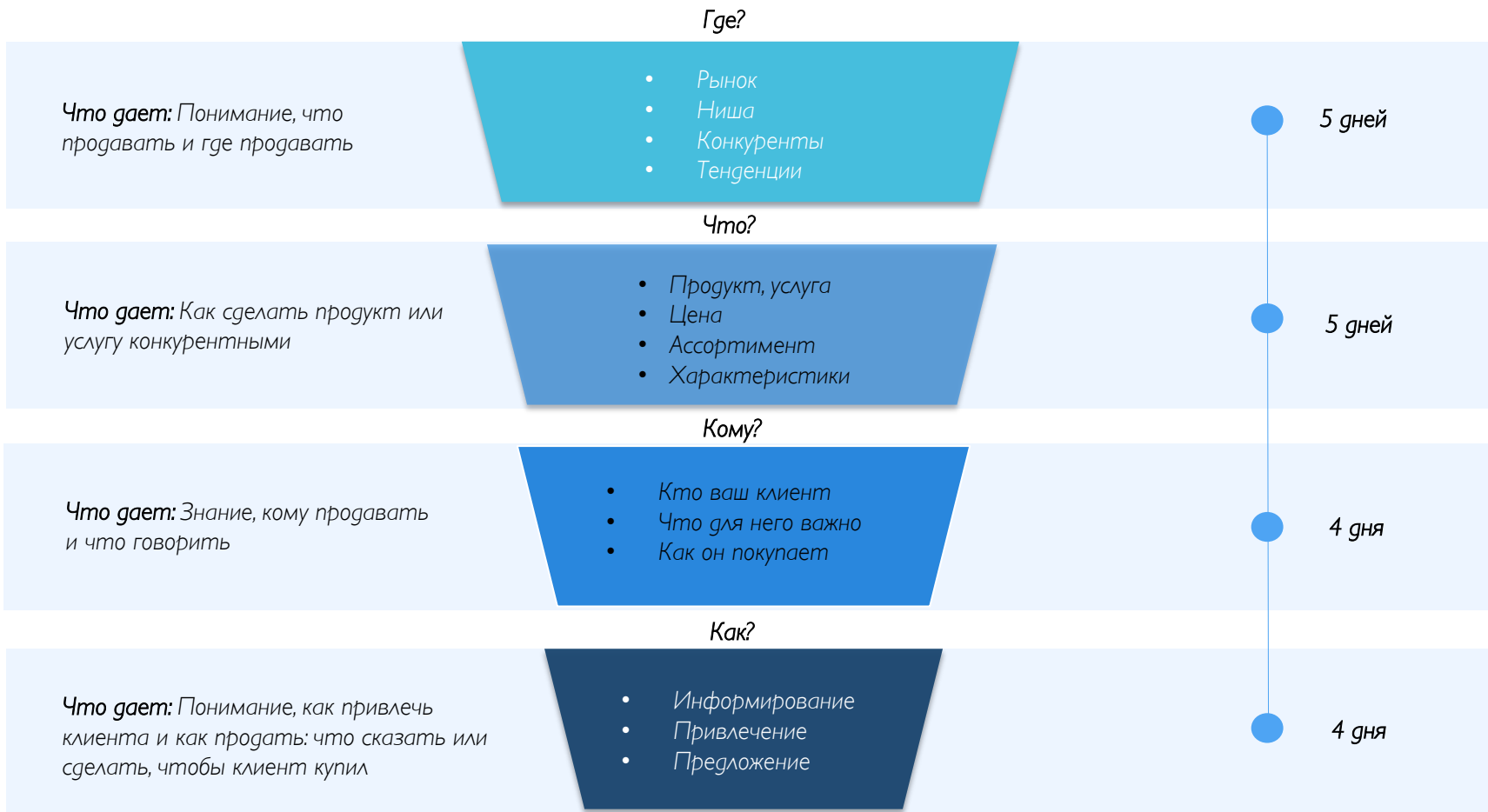
- Для принятия точных управленческих решений
- Для планирования тактических и стратегических действий
- Для постановки задач, делегирования обязанностей
- Для планирования очередности, сроков работ, определения необходимых показателей оценки эффективности при выполнении задач
- Для предотвращения вероятных угроз для компании
- Для проверки рабочих гипотез, реализации новых возможностей
- Для подготовки бизнес-плана
- Для оптимизации расходов и повышения рентабельности

Что вы хотите узнать?



Предложение: делим бизнес на сегменты, в которых могут быть слабые места. С помощью отработанной технологии проводим диагностику, выявляем проблемы и устраняем их, что влечет получение или увеличение прибыли.

Как мы это делаем?

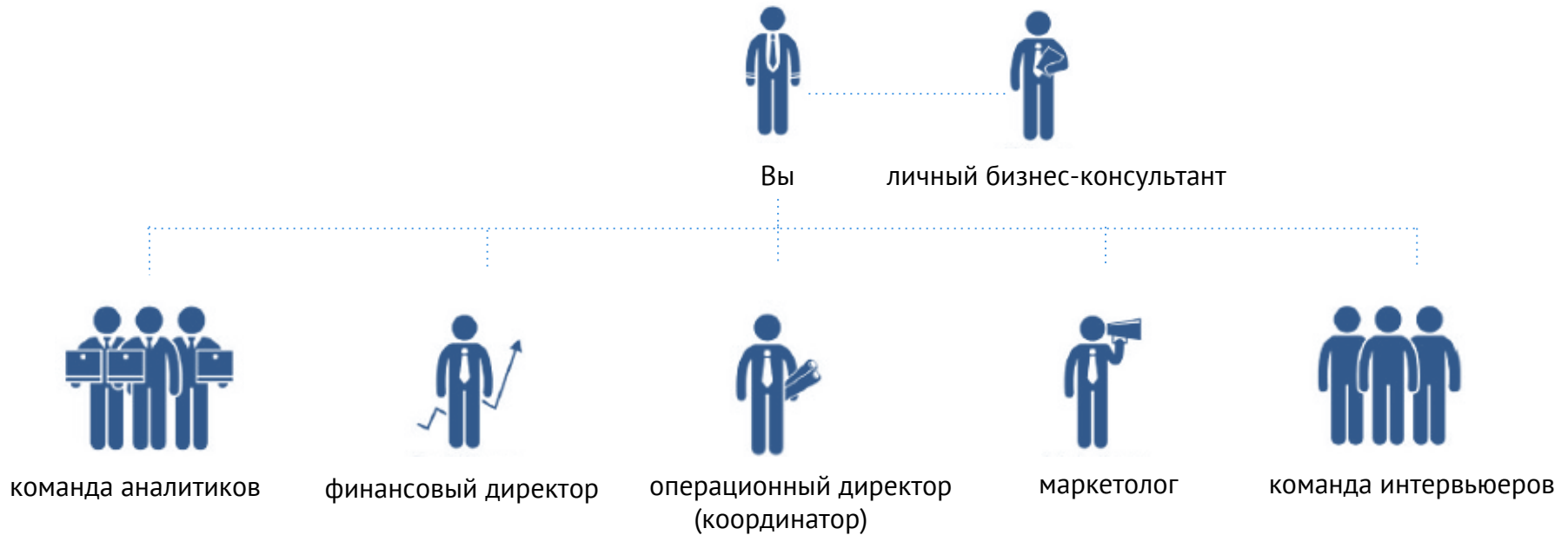


продажа

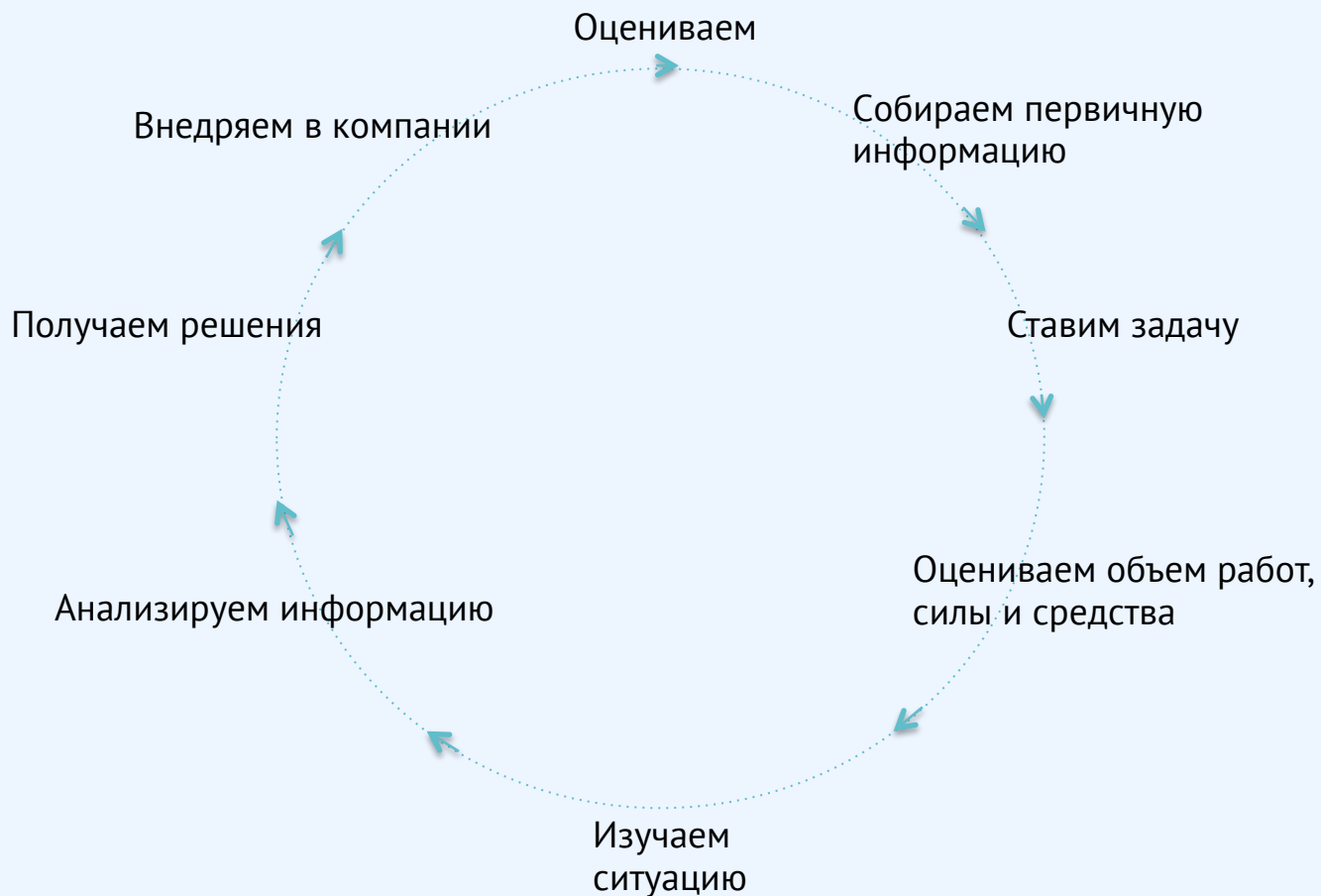
Почему это выгодно?

В вашем распоряжении собственная команда, готовая к решению задач:

- Быстро
- Объективно
- Всегда готовы
- Профессионально
- Не надо брать в штат
- Не надо платить налоги



Полный цикл производства



До начала работ нам необходимо знать:

1. Название компании, 2. Сайт, 3. Жалобы/предварительные задачи 4. Пожелания по результату 5. Сроки 6. Конкуренты



Что вы получаете в итоге?

- *Наглядные данные об итогах проведенного исследования*
- *Выводы, аналитику*
- *Рекомендации*
- *Практические действия по внедрению на предприятии или в компании*
- *Оценку эффективности, корректировку при необходимости*
- *Отчет о выполненной работе*
- *Рост продаж и увеличение прибыли*

Вы также можете заказать у нас решения отдельных бизнес-задач:

**Где
продавать?**

*Рынок, ниша,
конкуренты*

39тр

**Что
продавать?**

*Продукт, услуга,
цена, ассортимент*

29тр

**Кому
продавать?**

*Клиент, что для
него важно, как он
покупает*

19тр

**Как
продавать?**

Промо и Продажа

29тр

**Стоимость указана в тысячах рублей. Состав пакетов уточняйте у менеджеров.*

Почему мы?

+10 лет опыт

+100 проектов

+10 млн средняя экономия

+30% средний рост продаж



Что мы предлагаем:

- свежий, объективный взгляд
- оперативный срез рынка, среды
- профессиональную команду
- доступную по стоимости аналитику
- наглядные выводы и эффективные решения

Наша цель (ценность):

- выявить востребованные продукты, услуги
- скорректировать торговое предложение
- привлечь и удержать клиентов
- снизить расходы на продвижение
- повысить рентабельность и прибыль



Стратегия Роста

Будем рады сотрудничеству!